Respuesta a la emergencia del COVID 19

CONSEJOS - PROCESO DE NEGOCIACIONES - BIENES

| **No.**  | **Asunto** | **Negociable(Si/No/Posible)** | **Observaciones** |
| --- | --- | --- | --- |
|  | **Entrega:** * Plazo de entrega,
* entrega parcial,
* obligación de transporte terrestre hasta el destino final es una opción,
* punto de entrega, etc.
* opciones de CIP, FCA, EXW
 | **SI** | * Algunos fabricantes /proveedores podrían no querer tener la responsabilidad del transporte terrestre hasta el destino final (en este caso, el Comprador deberá u organizar su propios arreglos logísticos o contratar urgentemente compañías locales para esa logística)
* Si esta obligación resulta en un precio más alto, deberá analizarse el caso cuidadosamente para determinar qué es lo que mejor conviene
 |
|  | **Precio del Contrato** | **Si** | * Es conveniente disponer de algunos parámetros de precio
 |
|  | **Forma de pago:** * Uso de Carta de Crédito
* Pago directo (preferido)
* Anticipo (hasta 40%)
* Sin garantía bancaria para el anticipo (hasta 10%)
* etc.
 | **Si** | * moneda: seleccionada por el proveedor
* **Se deben realizar esfuerzos para reducir la percepción del riesgo del proveedor (particularmente en el suministro de bienes desde el extranjero en ausencia de una carta de crédito). Esto puede ocasionar que se realice algún anticipo sin una garantía equivalente y / o pagos por adelantado más altos de lo normal. Podría haber un límite en el que el riesgo para el Comprador podría ser insostenible, pero esto debe resolverse mediante una negociación razonable.**
 |
|  | **Garantía de cumplimiento del contrato*** Normalmente no requerida
 | **Si** | * **No debería requerirse** debido al tiempo y al esfuerzo que demanda su presentación tomando en cuenta la situación de emergencia
 |
|  | **Ley que gobierna el contrato** | **SI** | * Normalmente debería ser la ley del País del Comprador. Algunos fabricantes / proveedores que hacen entregas al país por primera vez preferían otras leyes, por ej. de Suiza, o del Reino Unido y esto puede ser considerado
 |
|  | **Resolución de disputas** | **SI** | * El mecanismo que se proporciona en le formulario de contrato es razonable y es posible que los proveedores no tengan ningún problema con ese mecanismo. Se puede negociar siempre y cuando un proveedor extranjero no quede sujeto a los mecanismo de arbitraje del país del Comprador. Caso contrario, se podría crear una percepción justificada de riesgo al Proveedor.
 |
|  | **Impuestos y tasas**  | **Si** | * El formulario del contrato contempla CIP para bienes del extranjero, es decir, los derechos de aduana y otros impuestos en el país del Comprador no son responsabilidad del Proveedor. **No se deberá imponer al proveedor cubrir dichos costos. El Comprador deberá hacer los arreglos necesarios con las autoridades aduaneras para despachar los bienes para combatir el COVID-19 de manera expedita.**
 |
|  | **Especificaciones Técnicas (calidad)** | **Si** | * **Siempre que se apliquen y mantengan estándares industriales (como los de la OMS)** y
* se alcancen los requisitos funcionales mínimos
 |
|  | **Pruebas e inspecciones** | **Si** | * aplicando estándares reconocidos
 |
|  | **Autorización del Fabricante (para proveedores que no fabrica los Bienes)**  | **No**  | * Debe examinarse cuidadosamente las circunstancias y condiciones del mercado que obligan a este requisito
 |
|  | **Empaque, rótulos, etc.** | **Si** | * de conformidad con los estándares aplicables
 |
|  | **Seguros** | **Si** | * El formulario de contrato proporciona dos opciones. La primera es de conformidad con los Incoterms. Los Proveedores normalmente se sienten mejor protegidos con las coberturas de seguro según los Incoterms aplicables.
 |
|  | **Indemnización por demora y bonificaciones** | **Si** | * Bonificaciones **pueden ser utilizadas para acelerar las entregas**
 |
|  | **Garantía de los bienes** | **Si** | * El formulario de contrato requiere que se llene el período de garantía de los bienes de conformidad con la práctica industrial aplicable.
 |
|  | **Derechos industriales y de autoría** | **No** | * Se deben proteger los derechos industriales y derechos de autoría de los proveedores
 |
|  | **Limitación de la responsabilidad** | **Posible** | * No obstante, las estipulaciones en el formulario de contrato son bastante balanceadas y posiblemente no requieren negociaciones.
 |
|  | **Fuerza Mayor** | **Posible** | * Posiblemente no se requiera ningún cambio
 |
|  | **Resolución del contrato** | **Posible** | * La estipulación en el formulario del contrato posiblemente sirve adecuadamente
 |
|  | **Fraude & corrupción; derecho del Banco a realizar auditorías**  | **NO** |  |
|  | **Cualquier otra estipulación que las Partes acuerden agregar**  | **Posible** | * Si se precisan deberán analizarse caso por caso
 |